

Aquesta setmana parlem amb Agustín Ramírez, representant de vendes de Koxka Technologies, SL.



Text facilitat
per Reactivació
Badalona

Com neix l'empresa i quan es va fundar?

L'empresa es va fundar l'any 1966 amb l'objectiu de cobrir un nínxol de mercat incipient en el sector de la refrigeració comercial. L'empresa va ser constituïda amb el nom d'Ibérica del Frío S.A. amb una superfície fabril de 1.880 m2 i 20 empleats.

Quina és la vostra activitat? En què us diferencieu de la competència?

Koxka Technologies S.L. abarca dues línies diferents però complementàries de negoci. D'una banda, sota la marca Koxka es realitza l'activitat de disseny, producció i comercialització de mobiliari de refrigeració per a la distribució comercial. De l'altra, posseïm la marca Kobol, fabricant d'evaporadors i condensadors per al mercat del fred industrial. La comercialització d'aquests aparells es realitza tant per Koxka directament, com per altres empreses del sector del fred. El nostre punt diferenciador és l'adaptació dels models a les necessitats particulars de cada client. Les necessitats de cada tenda són úniques en característiques tècniques, tamany, color, disseny i producte. Si a més, s'exporta a pràcticament tots els països del món, la varietat de condicions mediambientals, culturals i tendències estètiques, és infinita. Koxka assumeix que són els seus dissenys i mobles els que han d'adaptar-se al client, i no el client a Koxka. Aquesta actitud és la que ha portat a l'empresa a desenvolupar en un sol any 800 adaptacions dels seus models. Cada moble que es fabrica és diferent al següent.

Quina valoració feu del vostre recorregut al llarg d'aquest període?

Durant els seus 46 anys d'història l'empresa ha gestionat una constant política d'expansió i millora, basada sempre en unes característiques corporatives pròpies que sempre l'han definit, i que es resumeixen en:



- Innovació constant en tecnologia i disseny.
- Qualitat i durabilitat de producte.
- Adaptabilitat al mercat per a respondre eficaçment a las necessitats de cada client.
- Obertura natural al mercat exterior i l'exportació.

En definitiva, el treball de Koxka sempre ha estat orientat a fabricar productes que aconseguixin "ajudar als seus clients a vendre més".

Per què us vau ubicar al BCIN? Quins avantatges us aporta estar en aquest Centre de Negocis?

El BCIN cobreix totes les necessitats que la nostra delegació comercial requereix, flexibilitat de serveis, comoditat i disponibilitat de recursos que, en el cas d'haver-los d'extenaritzar, ens obligaria a utilitzar esforços que podem destinar a la nostra veritable labor. Un altre factor important és que al viure a Badalona, el Centre facilita en gran mesura l'accés al lloc de treball, comoditat en compaginar horaris i vida familiar i facilitat d'accessos a les vies més importants, i d'aquesta manera poder estar en qualsevol

punt del país sense necessitat de perdre temps en embotellaments. L'entorn també és molt agradable: tenir una vista privilegiada de Barcelona i el mar davant nostre, ens fa encarar el dia amb optimisme.

Teniu clients a Badalona o a la comarca del Barcelonès nord?

A Badalona i comarca disposem tant de clients finals, com d'instal·ladors que col·laboren en la consecució dels objectius. Badalona ja va ser una de les primeres ubicacions que la delegació de KOXKA va tenir a Catalunya. Disposava d'un magatzem de distribució de maquinària frigorífica. Grans cadenes de distribució (Condis, Caprabo, superfícies d'alimentació) disposen de més d'un establiment amb mobiliari frigorífic KOXKA.

Com veu el sector avui i en el futur immediat?

És difícil saber el que pot succeir en el futur però la clau és ser molt flexibles i escoltar les necessitats noves dels nostres clients, a mesura que vagin apareixent. El mercat porta evolucionant molts anys i el canvi és constant.

• Resolución de TODO tipo de asuntos legales y mercantiles.

- DERECHO MERCANTIL Y COMERCIAL
- CONCURSO DE ACREEDORES
- INSOLVENCIAS
- CONTROL CIERRES EMPRESARIALES
- NUEVOS PROYECTOS COMERCIALES
- FINANCIACIONES MERCANTILES
- COMERCIO NACIONAL E INTERNACIONAL



e-mail: torrents@seyde.es - Telf.: 932 851 614

Móvil 629 71 06 06 - Fax 93 285 13 57

Web: www.seyde.es VIA AUGUSTA, 4 - BADALONA (08911)
(Junto a Parque Pompeu Fabra)